

## Profilo di Filippo Guttadauro La Blasca

Sono nato nel 1954; sono sposato con Milena e padre di Valerio. La mia carriera è stata caratterizzata da una costante evoluzione: dopo aver maturato esperienze diversificate in vari ambiti, ho scelto di dedicare gran parte del mio percorso al **mondo assicurativo**, ricoprendo ruoli operativi, manageriali e sindacali di rilievo nazionale.

### Percorso professionale e formazione

Il mio iter lavorativo è iniziato nel settore tecnico: nel 1975 ho conseguito l'abilitazione per il montaggio e la manutenzione di ascensori, operando come **artigiano autonomo** dal 1976 al 1979. Successivamente, tra il 1979 e il 1984, ho scelto di impegnarmi attivamente in **ambito sociale e politico-sindacale** ad Asti, ricoprendo diversi incarichi di responsabilità.

Dal 1984 ho focalizzato la mia attività nel **settore assicurativo**:

- **1984 – 1990:** Ho operato come dipendente e procuratore di agenzia.
- **1990 – 2018:** Ho intrapreso la libera professione con mandato agenziale. In questa fase mi sono specializzato in soluzioni per enti pubblici, associazioni e PMI.
- **Compliance e Rischio:** Negli ultimi anni di attività, mi sono dedicato con particolare attenzione alla conformità normativa delle attività agenziali, tutelando le strutture da rischi legali e reputazionali.

### Impegno e militanza nel Sindacato Nazionale Agenti (SNA)

Con oltre trent'anni di presenza sul campo, ho maturato una visione sistemica delle dinamiche aziendali, che ho messo al servizio della categoria attraverso un'intensa e costante attività sindacale a livello nazionale. La mia azione politica è sempre stata guidata da un principio cardine: la difesa dell'**autonomia professionale dell'Agente**, condizione imprescindibile per garantire una consulenza libera da condizionamenti e orientata esclusivamente alla **tutela degli interessi dei Clienti**.

Il mio percorso nello SNA si è snodato attraverso pilastri fondamentali:

- In qualità di componente dell'**Esecutivo Nazionale SNA**, ho avuto l'onore e la responsabilità di guidare le delegazioni trattanti per il rinnovo del **Contratto Collettivo Nazionale di Lavoro (CCNL)**. In questa sede, ho esercitato avanzate capacità di negoziazione e mediazione, operando strategicamente per la risoluzione delle controversie e per il consolidamento delle garanzie normative a tutela dei rappresentati.
- Convinto che la forza di un sindacato risieda nella consapevolezza dei suoi iscritti, ho collaborato fin dall'inizio con il settore comunicazione dello SNA. Attraverso articoli, editoriali e commenti tecnici sulle principali testate sindacali e di settore, ho contribuito a veicolare i valori della categoria e a stimolare il dibattito critico sull'evoluzione del mercato.
- Quale suggello di una vita dedicata alla militanza sindacale e alla salvaguardia della nostra identità professionale, nel giugno 2020 sono stato nominato Socio Onorario, un riconoscimento che testimonia il mio legame indissolubile con la base associativa e i vertici del Sindacato.

### Pubblicazioni

Nel corso degli anni, ho curato diverse pubblicazioni di settore per condividere l'esperienza maturata e analizzare l'evoluzione del mercato:

- **L'Assicurazione nei "piccoli" Comuni** (Ed. Guerra, 2007): guida strategica per la gestione delle gare d'appalto nelle piccole amministrazioni.
- **Il futuro della distribuzione assicurativa in Agenzia** (Ed. EDIPI, 2009): studio sulle nuove tendenze di mercato.
- **Manuale per l'Agente** (Ed. SNA, 2010): strumento operativo di supporto per i colleghi.
- **Guida alla distribuzione assicurativa** (2017 - ristampa 2018): una sintesi ragionata della mia visione professionale.